



2025

GENEL KATALOG

EĞİTİM BAŞLIKLARIMIZ

HİZMET ALANLARIMIZ





MTI GROUP bağı birim ve kuruluşlarıyla kurumsal gelişim alanında entegre çözümler sunuyor...

MTI Group ekonomik konjonktürün ve sektörlerin değişen ve farklılaşan ihtiyaçları çerçevesinde dinamik ve esnek yapılanmaya öncelik vererek gruba bağı şirket, birim ve hizmetlerde uyarlamalara giderek verimliliği ve hizmet kalitesini en üst düzeyde tutmayı sağladı. Bugün gelinen noktada MTI Group bünyesinde birbirini tamamlayan altı ana alanda hizmet vermekte olan birimler her sektörden şirket ve kuruluşların gelişimlerine katkıda bulunmaktadır. Farklı alanlardaki uzmanlıklarla oluşturulan proje bazlı entegre çözümler kurumların gelişim ihtiyaçlarının karşılanmasında çok önemli zaman, maliyet, kontrol ve kalite avantajı sağlamaktadır

MTI Group ana kuruluşu Masters, 2000'den bu yana kurumsal eğitim ve gelişim sektörünün standartlarını oluşturuyor, liderliğini sürdürüyor...

Uzmanlık birim ve kuruluşlarımızla sunduğumuz hizmetlerimizle İnsan Kaynakları alanında çok boyutlu çözüm ortağı olabilmek hedefiyle ilerlemekteyiz.

Hizmet alanlarımızın altında 200'den fazla eğitim başlığımızla süreç iyileştirme, reorganizasyon, birleşmeler gibi yapılandırma kapsamlı yönetim danışmanlıklarında artı değer yaratan kurumsal eğitim ve danışmanlık uzmanıyız.

Masters Training International

32+

Eğitmen/
danışman
kadrosu

800+ Kurumsal
müşteri portföyü

8.100+ Uzun süreli
karma öğrenme temelli
modüler projeler

Webinar ve
konferanslar

163.000+ Gün
eğitim, uygulama,
tasarım, danışmanlık

Karma öğrenme temelli
ilerlenen modüler projelerde
destekleyici
Masters Platform altyapısı ile
katılımcılara özel kaynaklar

200+

Eğitim başlığı

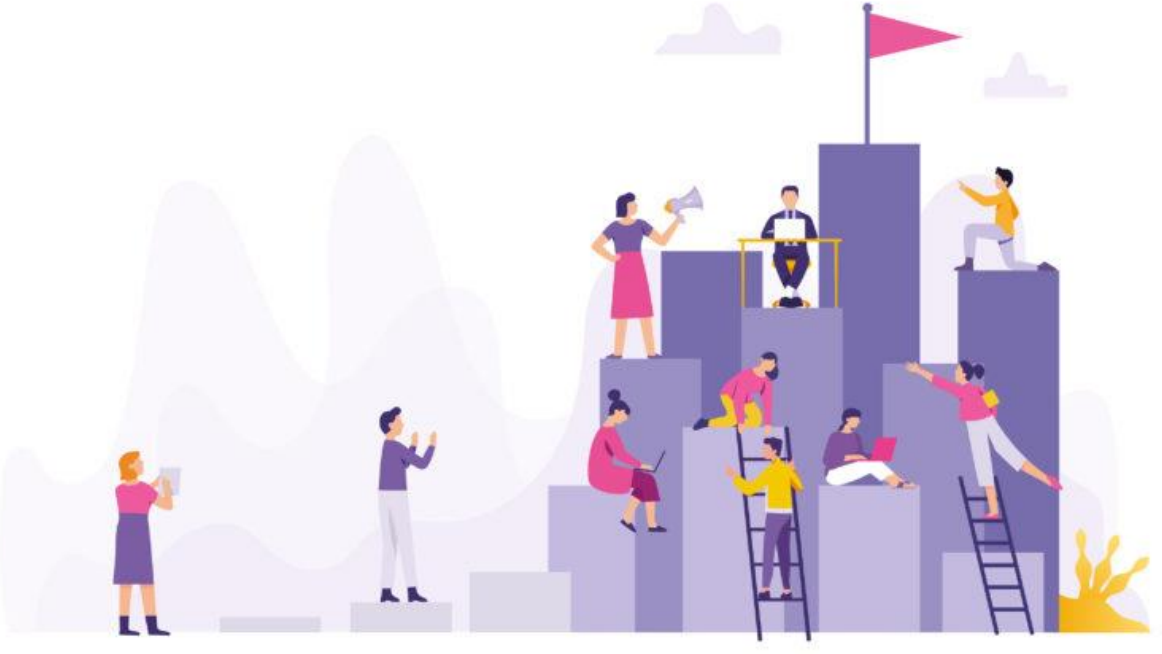
Gelişim merkezi
çalışmaları ve online
envanterler

Uluslararası işbirlikleri
ve yurtdışı eğitimler



DEĞİŞİM VE GELİŞİM HEDEFLİ PROJELER, UZUN SÜRELİ EĞİTİMLER...

- Yetkinliklere Dayalı Projelendirilen Eğitimler
- Değişim ve Kültür Yapılandırma Projeleri
- Yönetim kademelerine, Yeteneklere, Yönetici havuzlarına özel tasarlanan gelişim projeleri
- Takipli Modüler çalışmalar
- SALES MASTER ACADEMY© İzlemeli modüler Satış Projeleri
- Kurumsal –İç Eğitimci Gelişim Projeleri
- Yönetim Becerileri
- Kişisel Gelişim Programları
- Satış-Pazarlama
- Beceri Geliştirme
- İnsan Kaynakları
- Ekip Olma ve Birliktelik programları açık- kapalı alan
- Deneyimsel Geniş Katılımlı Programlar Simülasyonlar
- Konferanslar, Workshop Ve Atölye Çalışmaları



Yönetim ve Liderlik Eğitimleri

- Bütünsel Yönetim
- Çevik Liderlik
- Değerlerle Yönetmek ve Bütünlük
- Değişim Ortamında VUCA Liderliği
- Değişim Yönetimi ve Değişime Uyum
- Delegasyon ve Kontrol
- Dönüştüren Liderlik ve Yılmazlık
- Ekip Çalışması ve Ekiplerin Bilgeliği
- Ekip Yönetimi –Ekibini Geliştirme ve Yönlendirme
- Farklılıkların Yönetimi
- Geri Bildirim Verme
- Güven Yönetimi ve Kurumsal Verimlilik
- Hedeflerle Yönetim
- Hizmetkar Liderlik
- Kapsayıcı Liderlik
- Koçluk Becerileri ve Etkin Geri Bildirim Verme
- Kurumsal İletişim ve Bütünsel Bakış Açısı
- Kurum Kültürü ve Sahiplenme
- Kuşak Çatışması ve Yönetim Hassasiyetleri
- Liderlikte Durumsallık Yaklaşımı
- Liderlik Performansını Geliştirme
- Mentorluk
- Motivasyon, Takdir, Tanıma
- MOTİVATÖR DEĞERLENDİRMESİ envanteri ile
- Performans Yönlendirme ve Geri Bildirim
- Sinerjik İlişki ve Güven Yönetimi ©
- Sistemsel Düşünme
- Sonuç Odaklı Geri Bildirim
- Stratejik Planlama
- Sürdürülebilirlik ve Değişim Yönetimi
- Uzak Ekiplerin Yönetimi
- Yeni Liderlik Yaklaşımları ve Performans Yönetimi
- Yöneticinin Yönetimi
- Yönetim Becerileri Geliştirme
- Zor Koşullarda Liderlik

UZAK EKİPLERİN YÖNETİMİ

Uzaktan çalışan ekiplerin yönetimi ve performansı için ipuçları...

Uzaktan çalışma artık yeni normalimiz! Uzaktan çalışma ya da lokasyon farklılığının olduğu durumlarda ekiplerinin verimliliği ve yönlendirilmesi konusunda her seviyedeki yönetici ve liderlerin yeni yönetim yetkinlikleri edinmeleri gerekiyor.

- ✓ Değişim, değişime uyum
- ✓ Tüm boyutlarıyla uzaktan çalışma
- ✓ Yönetim, yöneticilik ve liderlik anlayışının yeniden yorumu
- ✓ Kurum, yönetici, ekip üçgeninde iletişim ve ilişki yönetimi
- ✓ Hedeflerle yönetim ve performans
- ✓ Esneklik ve çevik liderlik
- ✓ Uygulamaya dönük çok kapsamlı ipuçları...

İki gün süreli online eğitimin etkinlik ve başarısı çok yüksek!

Detaylı bilgi için hemen iletişime geçin!

0 (212) 243 06 70

masters @ masterstraining-int.com



Masters Training International

0 (212) 243 06 70 pbx
masters@masterstraining-int.com
www.masterstraining-int.com





İnsan Kaynakları Eğitimleri

- Birebir Geri Bildirim ve Görüşmeler
- Çıkış Mülakatı
- Danışman Gelişim Programı
- Eğitiminin Eğitimi
- Eğitim Yönetimi
- Eğitimde Bireysel Etkinlik
- Fasilitasyon Becerileri
- İç Eğitimci Yetiştirme Modüler Program
- İnsan Kaynakları Uzmanlık Programı
- İşveren Markası ve Aday Deneyimi Mülakat Stratejileri
- İK' da İlişki Yönetimi ve Danışman Rolü
- İşe Alıştırma
- Mülakat Stratejileri
- Online Mülakatta Ustalık
- Oryantasyon Programları
- Performans Yönetimi ve Performans Değerlendirme
- Performans Ölçümleme ve Değerlendirme Süreçlerinde Etkinlik
- Profesyonel Eğitimci İçin Davranış Yaklaşımları
- Stratejik İnsan Kaynakları ve Kurumsallaşma
- Yetkinlik Bazlı Mülakat Becerileri



HUMANERA işbirliği



Satış & Pazarlama Eğitimi

- Agresif Satış Modeli
- Bölge Satış Yönetimi
- Değer Odaklı Satış – Kırmızı Okyanusta Yaşam
- Değişen Müşteri Algısı –Müşteri Deneyiminde Güçlüyüz!
- Durumsal Müşteri Hizmeti
- Etkileme ve İkna
- İlişki Yönetimi ve Satış
- Geleceğin Satışçısı Olmak
- Key Account – Büyük Müşteri Yönetimi
- Mağazacılık Ortamında Müşteri İlişkileri ve Satış / Hizmet
- Müşteri İlişkileri ve İletişim / Satış
- Müşteri İlişkileri Yönetimi
- Müşteri Odaklılık
- Müşteri Şikayetlerini Ele Alma – Şikayet Yönetimi
- Müzakere Becerilerini Geliştirme
- Nöro Marketing’e Dayalı İkna Modeli
- Perakende Satış Teknikleri
- Perakende Matematiği
- Satış Ağı Yönetimi
- Satış Destek Ekiplerinin Yönetimi
- Satış Gücü Yönetimi
- Satış Kanalı Yönetimi
- Satış Koçluğu
- Satış Odaklı Müşteri İlişkilerinde Dikkat Noktaları
- Satış Teknikleri
- Satışta Doğru Soru Sorma ve Satış Kapatma
- Satışta Hipnotik Dil
- Satışta İleri Adımlar
- Satışta Yetkinlik Geliştirme
- Sonuç Alan Satış Teknikleri Modüler Gelişim Projesi
- Soru Sorma Becerileri ve İkna
- Telefonda Satış
- Zor Müşterilerle Başa Çıkma

SATIŞ EKİPLERİ GELİŞİM PROGRAMI

Uzun süreli, çok modüllü, çok aşamalı, çok yönlü
eşsiz bir program!

- Kişilik ve yetkinlik envanterleri, analiz ve yorumlar
- Bireysel gelişim hedefleri, gelişim planları
- Satışın tüm boyutlarını kapsayan aşamalı eğitim modülleri
- Modüller arasında ödevler ve vaka çalışmaları
- Katılımcı sunumları ve değerlendirmeler
- Her aşamada gelişimin izlenmesi
- Bireysel koçlukla verilen destek
- Bireysel raporlamalar
- Masters Platform kaynak desteği

**Online ya da
yüz yüze !**

İçerik ve süre esnekliği oluşturulabiliyor...

**Detaylı bilgi için hemen arayın
(212) 243 06 70**



Kişisel Gelişim Eğitimi

- Bireyler Arası İlişki Yönetimi
- Bireysel Farkındalığın Performansa Etkileri
- Bilinçli Farkındalık
- Duygusal Dayanıklılık
- Duygusal Vampirlerle Başa Çıkma
- Duygusal Zeka ile Başarıyı Yakalamak
- Ekranla İletişim
- Empatik İletişim Geliştirme
- Güvenli Davranış
- İletişimde Alışkanlıkların Gücü
- İletişim Becerilerini Geliştirme
- İlişki Yönetimi ve Farklılıklarla Başa Çıkma
- İlişkiler Boyutunda Verimlilik (Transaksyonel Analiz) ©
- İmaj ve Profesyonellik
- Kendine Güven ve Güvenilir olma
- Kendini Kabul Ettirme
- Kişisel Liderlik
- Konsantrasyon ve Hafıza Teknikleri
- NLP
- Öfkeyi ve Olumsuz Duyguları Yönetme
- Özgüven ve Özsaygı Geliştirme
- Pozitif Düşünme
- Proaktif Davranış ve İnisiyatif Alma
- Sinerjik İlişki Yönetimi ve Güven Yaratmak ©
- Stres Yönetimi
- Sürdürülebilir Motivasyon
- The Human Element ©
- Think Pink - Özgüven Sihirli Bir Dokunuştur. ©
- Uzaktan Çalışmada İletişim Dinamikleri



Beceri Geliştirme Eğitimleri

- Algı Yönetimi ve Profesyonellik
- Analitik Düşünme, Veri Analizi ve Karar Alma
- Başarı ve Sonuç Odaklılık
- Başarılı Moderatörlük
- Çatışma Yönetimi
- Çözüm Odaklı Bakış Açısı
- Danışman Gelişim Programı
- Davranış Modelleri ve İlişki Yönetimi
- Değişim ve Geleceğe Hazır Olmak
- Doğru Soru Sorma Teknikleri
- Eğiticinin Eğitimi
- Ekranında Sunum Becerisi
- Esneklik ve Çeviklik
- Etkileme ve İlişki Yönetimi
- Etkin Yazışma Teknikleri
- Finansal Bilinç
- Fasilitasyon Becerileri
- Hizmette Kalite
- İkna'nın Psikolojisi
- İnovasyon Yolunda Yaratıcı Düşünme
- İş Yerinde Kapsayıcılık
- Kişisel Etkinlik ve Proaktiflik
- Kritik Süreçler ve Karar Alma
- Müzakere Becerileri
- Planlama ve Organizasyon
- Profesyonellik ve Kişisel Farkındalık
- Proje ve Süreç Bakış Açısı
- Raporlama Teknikleri ve Sunum
- Satın almacılar için Müzakere
- Sinerjik İlişki Yönetimi
- Sonuç Odaklılık
- Sözlü ve Yazılı İletişim Teknikleri
- Sunum Tekniklerini Geliştirme
- Toplantı Yönetimi
- Ticari Farkındalık
- Uzaktan Çalışma Dinamikleri
- Yaratıcı Düşünme Teknikleri © BCON
- Yeniliğe ve Gelişime Açıklık
- Zaman ve Öncelik Yönetimi
- Zor Diyalogları Yönetebilme
- Zor Kişilerle ve Zor Durumlarla Başa Çıkma



Mağazacılık Sektörü Eğitimleri

- Çapraz Satış Teknikleri
- Çatışmaların ve Duyguların Yönetimi
- Çözüm Odaklı Yaklaşım
- İtiraz ve Şikayet Yönetimi
- Mağaza' da Temel Satış Teknikleri
- Mağaza' da İleri Satış Teknikleri
- Mağazada Liderlik
- Mağaza Yönetiminde Rehberlik-Koçluk ve Geri Bildirim
- Müşteri Odaklı Hizmet ve Satışta Kalite
- Müşterinin Beynine Satış Yapmak; Nöromarketing
- Nöromarketing İkna Yöntemi
- Perakende Matematiği
- Perakende' de Yeni Normal Algısı ve Müşteri
- Satış Koçu ve Yıldız Satışçı Yetiştirme
- Zor Müşteri Yönetimi

Mağaza Yöneticisi Kademeli Gelişim Programı;

Karma öğrenme modelinde kurumunuza özel tasarlanarak ilerlenen gelişim çalışmalarıdır.



Mavi Yaka Eğitimleri

- Bireysel Farkındalık ve Kişisel Gelişim
- Ekipte Birliktelik ve Aidiyet
- Etkin İletişim ve Beden Dili
- Geri Bildirim Alma
- Hedeflerle Yaşam ve Başarı Odaklılık
- İletişim ve Güvenli İlişki Ortamı Yaratmak
- İş Hayatına Profesyonel Bakış
- Kazanan Takımlar
- Mavi Yaka Yönetim Hassasiyeti
- Kişisel Verimlilik ve Üretkenlik
- Konsantrasyon
- Proaktif Davranış
- Stres ve Öfke Yönetimi
- Sürdürülebilir İç Motivasyon
- Pozitif Düşünme ve Olumlu Yaklaşım
- Zincirde Bir Halkayım - modüler
 - İletişim Becerileri
 - Hizmet ve Başarılı İş İlişkileri Geliştirme
 - Biz Bilinci ve Aidiyet

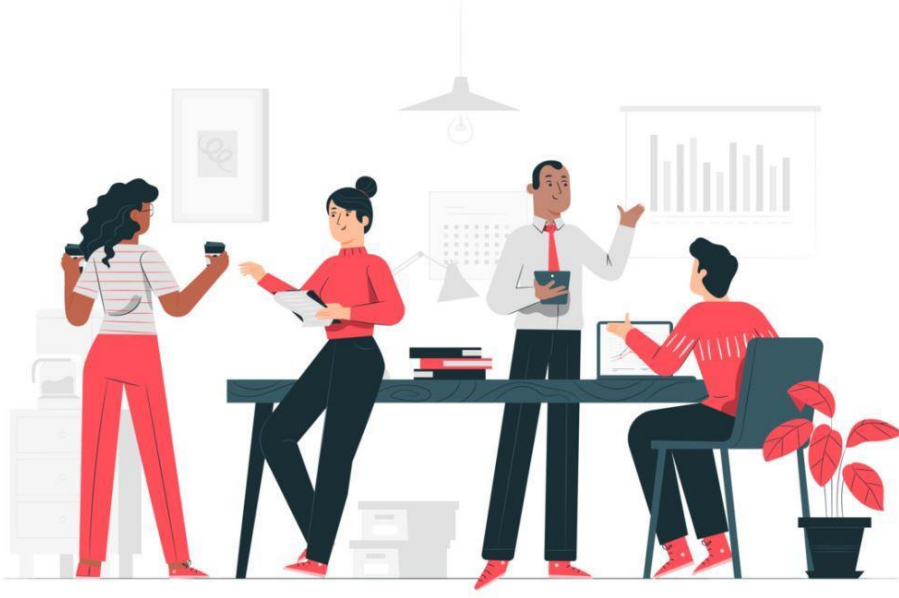


Ekip Eğitimi

- Kartallar Takımı
- Enerjilendirme
- Think Pink ©
- Takımdaşlık - Kazanan Takımlar
- Kazanmak için Oynamak- Sonuç Odaklılık Define Adası ©
- Ekipte İşbirliğinin Gücü –Galaksi Federasyonu ©
- Yaşayarak Öğrenme – Simülasyonlar
- Min 25 max 1000 kişilik gruplara kadar aynı anda uygulanabilen farkındalık ve harekete geçme noktasında teşvik ve motive edici çalışmalardır.



Gerek departman, gerekse tüm kurum olarak hep birlikte başarı ve verimliliği yaşayarak deneyimleyeceğiniz açık alan, kapalı alan, hibrid paylaşımlarla, başarısı kanıtlanmış simülasyon destekli programlarımızla birlikteliğin COŞKUSUNU ve GÜCÜNÜ yaşayabileceğiniz programlarımızdır.



Karma Öğrenme ve Eğitim Modülleri

Karma öğrenme modüllerinde yer alan çalışmalar;

- Sınıf eğitimleri
- Online eğitimler
- Ara çalışmalar / Ödevlendirmeler
- Online vaka analizleri
- Canlı sınıf pekiştirme eğitimleri
- Açık alan çalışmaları
- Genel katılıma açık çalışmalar
- Online ve Yüzyüze bireysel koçluklar
- Takım koçlukları
- Kişilik ve Yetkinlik envanterleri
- Dijital destekli modüller...

Yönetici Adaylarınızı Yarınlar Hazırlayın!



GENÇ YETENEK GELİŞİM PROGRAMI

Uzun süreli, çok modüllü, çok aşamalı, çok yönlü eşsiz bir program!

- *Kişilik ve yetkinlik envanterleri, analiz ve yorumlar*
- *Bireysel gelişim hedefleri, gelişim planları*
- *Liderlik ve yönetimin tüm boyutlarıyla aşamalı eğitim modülleri*
- *Modüller arasında ödevler ve vaka çalışmaları*
- *Katılımcı sunumları ve değerlendirmeler*
- *Her aşamada gelişimin izlenmesi ve bireysel koçlukla verilen destek*
- *Bireysel raporlamalar*
- *Masters Platform kaynak desteği*
- *Kurum hedef ve beklentileri çerçevesinde içerik ve süre esnekliği*

Detaylı bilgi için hemen arayın
0 (212) 243 06 70



MASTERS MANAGEMENT

Yönetim Kademelerine Yönelik Çalışmalar

Leadership

YÖNETİM VE LİDERLİK GELİŞİM PROJELERİ

Masters Management Yönetim ve Liderlik Programları eğitim, workshop ve Koçluk süreçlerinin karmasıyla oluşturulur ve modüller halinde ihtiyaca yönelik sürelerde projelendirilir.

- Liderlik Gelişim projeleri
- Ekip Yönetimi projeleri
- Performans Yönetimi projeleri
- Hedeflerle Yönetim projeleri
- Strateji ve Sonuç Odaklılık projeleri
- Risk Yönetimi projeleri

Consultancy

YÖNETİM DANIŞMANLIĞI

Masters Management Consultancy olarak şirketlerin değişen ihtiyaçları karşısında, rekabet ettikleri pazarda onları ileriye götürecek, vizyon ve hedeflerine ulaştıracak, katma değer yaratan stratejilerin oluşturulması ve uygulamaya geçirilmesinde danışmanlık hizmetleri sunmaktayız.

- Strateji Danışmanlığı
- İnsan Kaynakları Danışmanlığı
- Satış Yönetimi Danışmanlığı
- Kurumsal Yapılanma ve Reorganizasyon Danışmanlığı
- Finans Danışmanlığı

Coaching

YÖNETİCİ VE TAKIM KOÇLUĞU PROJELERİ

Bireylerin ve her kademedeki yönetici adayları ve yöneticilerin farkındalıklarını arttırarak verimli bir performans geliştirmelerini hedefleyen sonuç odaklı bir çalışmadır. Koçlarımız kurumsal koçluk düzeninin oluşturulması, izlenmesi ve bireysel koçluk programlarının orta ve üst düzey ihtiyaçları doğrultusunda uygulanmasını üstlenmektedir.



COMET SYSTEM

Masters Training International tarafından oluşturulan özgün bir bireysel gelişim uygulama yaklaşımıdır.

COMET Sistemi koçluk, mentorluk, danışmanlık ve eğitim hizmetlerini bütünleştiriyor, çalışanların ve yöneticilerin bireysel bazda gelişimine, çalışma öncesinde belirlenen özgün ihtiyaçlarına yönelik yaklaşımla büyük destek ve bireysel eşlik sağlıyor.

- Koçluk, mentorluk ve eğitimi yeni bir anlayışla bütünleştiren yapı
- Kişiyi ve pozisyona özel şekillendirilmiş içerik
- İhtiyaca göre belirlenen uzun süreli esnek çalışma programı
- Çalışma öncesi ve süresince kişilik ve yetkinlik envanterleri, ihtiyaç ve gelişim analizleri
- Ara ödevlendirmeler / Uygulamalar
- İhtiyaç ölçeğinde belirlenmiş konularda birebir eğitim
- Süreç boyunca mentorluk, danışmanlık, eşlik
- Özel bireysel beklentilerin karşılanması
- Bireysel değerlendirmeler ve raporlama

6 farklı yetkinlik kazandırma hedefli 6 farklı senaryo, 6 farklı uygulama dinamiği...
İnteraktif, yaşayarak, eğlenerek öğrenme deneyimi...



GÜNCEL VE GENİŞ İÇERİK PORTFÖYÜYLE ETKİN KONULARDA ÇOK ETKİLİ KONUŞMACILAR

İnteraktif, canlı-dramalı, eğlenceli, harekete geçirici, motive edici konferanslar...
İhtiyaca yönelik konu seçimi ve aktarılmak istenen mesajın vurgulandığı düzenlemeler...



ONLINE EĞİTİMDE FARK YARATAN ÇÖZÜMLER...

Kurumsal ya da bireysel katılım imkanı sağlayan modüler yapıdaki birer günlük yetkinlik eğitimleriyle online olarak farklı alanlarda eğitim ve gelişim imkanı.

- İletişim Eğitimleri
- Kişisel Gelişim Eğitimleri
- Online Yetkinlik Eğitimleri
- Satış ve Pazarlama Eğitimleri
- Yönetim Eğitimleri
- Beceri Geliştirme Eğitimleri
- İnsan Kaynakları Eğitimleri
- Liderlik Eğitimleri
- Teknik Yetkinlik Eğitimleri
- Özelleştirilmiş Eğitimler



GELİŞİM PROJELERİNDE KATILIMCILARA GÜÇLENDİRİCİ DESTEK SAĞLAYAN KAYNAK WEB SİTESİ

Kurumsal projelerde katılımcılara özel kaynaklar, proje bazında hazırlanmış kuruma özel şifreli sayfalar, videolar, dokümanlar, ders notları, testler ve fazlası...

WEBINAR

Kurumsal eğitim projelerinizde gelişimi kolaylaştıran çözümler...

Masters Training International kıdemli danışmanlarının farklı konularda oluşturdukları online seminerler, "WEBINAR" çalışmaları kurumların eğitim ve gelişim projelerine yeni bir soluk getiriyor;

- ✓ Geniş katılımlı sanal sınıf ortamı yaratılıyor
- ✓ Katılımcı sayısı ve zamanlamada esneklik sağlanıyor
- ✓ Kısa, özlü içerikler ve canlı aktarımlarla ilgi üst noktada tutuluyor
- ✓ Kurumların ihtiyaçları çerçevesinde içerikler şekillendirilebiliyor
- ✓ Online envanterlerle değerlendirmeler yapılabililiyor
- ✓ Farklı ortam ve cihazlardan katılım imkanı sağlanıyor
- ✓ Video konferans yöntemiyle karşılıklı konuşma imkanı yaratılıyor

Tüm aşamaları online ortamda sürdürülen WEBINAR çalışmalarının etkinlik ve başarısı çok yüksek!

Detaylı bilgi için hemen iletişime geçin!

0 (212) 243 06 70

masters @ masterstraining-int.com



Masters Training International

0 (212) 243 06 70 pbx
masters@masterstraining-int.com
www.masterstraining-int.com



Masist

Human Resources

Zaman Kazandıran
İK Çözümleri

Doğru Seçimler İçin
İK Çözümleri

Yetkinlik Gelişimi
İçin İK Çözümleri

Bilgiyle...
Birikimle...
Birlikte...



İnsan Kaynakları yönetiminde farklı bir bakış açısı...

Yıllar boyunca gelişen ve değişen kurumsal yapılarda İnsan Kaynakları alanında da kapsamlı değişimler gün gün yaşanıyor, talep ve ihtiyaçlar çeşitleniyor, farklılaşıyor.

Masist HR kurumların İnsan Kaynakları birimlerinin dinamizmine ayak uyduracak, beklenti ve taleplerine cevap verecek, entegre çözümleriyle hayatı kolaylaştıracak her an ulaşılabilecek bir destek ve danışman olmak üzere yola çıktı

Masist HR, MTI Group bünyesinde MTI grubunun İnsan Kaynakları, kurumsal eğitimler ve gelişim alanındaki 20 yılı aşkın deneyim ve birikimini, grup kuruluşlarının uzmanlık desteğini de alarak çok güçlü bir hizmet yapısı oluşturuyor.

- İK Danışmanlığı
- Outsourcing
- İç Eğitim Desteği
- Kurumsal Akademi Kurulumu
- Masist HR Akademi
- Ölçme ve Değerlendirme
- Assessment Center Uygulamaları



Ölçme ve Değerlendirmede 15 yıllık deneyim... Hızlı, Güvenilir, Etkin...

Masist HR, kurumların gerek işe alımlarda gerekse performans ve gelişim boyutlarında ihtiyaç duyacakları personel değerlendirmelerinde kapsamlı envanter, test ve değerlendirme araçlarını alt markası Pmetrica çatısı altında geliştirilmesini sağlamaktadır.

Masist HR, uyguladığı projelerde sektörde çok yaygın kullanılan Pmetrica kişilik ve yetkinlik envanterlerinden yararlanarak bir kurumun her seviyede çalışanlarını kapsayabilecek entegre çözümler sunabilmektedir.

Online ortamda uygulanan ve PDF olarak anında alınan test sonuçları ve raporların kolay anlaşılır nitelikte olmasına gayret edilmektedir.

- Kişilik Envanterleri
- Yetkinlik Envanterleri
- Yetenek Testleri

Masters eğitim ve gelişim projelerinde etkin bir şekilde Masist HR desteğini almakta ve Pmetrica envanterlerinden yararlanmaktadır.



EKİPLERİN BİLGELİĞİ BAŞARI ATÖLYESİ

Üretken Bir Ekip Olmak İçin **5** İlke

Tüm Ekip Üyelerinin katılımıyla gerçekleştirilen
Çok Etkin Bir İnteraktif Workshop

Bu programın amacı 5 ilke çerçevesinde Ekip içi ve ekipler arasında

- Kuvvetli güven, anlayış ve yardımlaşmayı geliştirmek,
- İş yapış yöntemlerini iyileştirmek,
- Sorumluluk ve yetkiyi dengelemek
- İç ve dış müşteri ilişkilerini önceliklendirmek
- Ekip üyesi, ekip lideri, yönetici yaklaşımlarını şekillendirmek

Ve... Kurum içinde hedef birliğini, beraberliği ve üretkenliği artırmayı sağlayacak ilkeleri yaşatmak için tüm ekibi hazırlamak !

**Detaylı bilgi için hemen arayın
(212) 243 06 70**



masters@masterstraining-int.com
www.masterstraining-int.com





MTİ Eğitim ve Danışmanlık Ltd. Şti.

Leylak Sok. No:3 Murat İş Merkezi B/4
Mecidiyeköy, Şişli 34387 İstanbul

+90 (212) 243 06 70 pbx

www.masterstraining-int.com

masters@masterstraining-int.com



<https://www.linkedin.com/company/masters-training-international>



<https://www.facebook.com/masterstraining>



https://www.instagram.com/masters_training



<https://twitter.com/mastersti>



mtigroup-int.com

masisthr.com

pmetrica.com

mtischool.online